

Άνοδο εσόδων 14,67% σημείωσε η SARMED Logistics το 2023, στα 43,88 εκατ. ευρώ

2024/10/30 07:30 στην κατηγορία LOGISTICS

Άνοδο εσόδων 14,67% σημείωσε η SARMED Logistics το 2023. Ο κύκλος εργασιών ανήλθε στα 43,88 εκατ. ευρώ έναντι 38,27 εκατ. ευρώ το 2022.

Αντίστοιχα, τα κέρδη προ φόρων χρηματοδοτικών και επενδυτικών αποτελεσμάτων και συνολικών αποσβέσεων (EBITDA) ανήλθαν στα 5,75 εκατ. ευρώ έναντι 3,21 εκατ. ευρώ το 2022.

Επιμέλεια: Φ. Φωτεινός

Όπως αναφέρει η εταιρεία, «**το 2024 θα είναι η τέταρτη χρονιά συνεχούς ανάπτυξης της εταιρείας**, με το επενδυτικό της πλάνο να γίνεται πιο στοχευμένο και εξειδικευμένο.

Πιο συγκεκριμένα το 2024 προγραμματίζεται, στο πλαίσιο της ολοένα αυξανόμενης ζήτησης για υπηρεσίες e-commerce logistics, η κατασκευή εξειδικευμένου για την λειτουργία του e-commerce ραφοπάταρου σε υφιστάμενους χώρους, συνολικής αξίας 1 εκατ. ευρώ περίπου με χρήση ιδίων κεφαλαίων.

Οι συνθήκες υψηλού πληθωρισμού και επιτοκίων, υψηλού κόστους ενέργειας και γενικότερα αστάθειας, αναμένεται να συνεχίσουν να επηρεάζουν τη μεταβλητότητα στις αποδόσεις και να συντηρούν ένα ρευστό περιβάλλον για επενδύσεις και αυξημένη κατανάλωση.

Ωστόσο, τα αυξημένα αντανakλαστικά της εταιρείας και η διαχείριση του ρίσκου ανόδου στοιχείων κόστους, οι επενδύσεις σε συστήματα παραγωγής ηλεκτρικής ενέργειας μέσω συστημάτων Net Metering, η άριστη ποιότητα του υφιστάμενου χαρτοφυλακίου πελατών και η διασπορά αυτών σε διάφορες κατηγορίες προϊόντων, αναμένεται να διασφαλίσουν σε μεγάλο βαθμό την κατάκτηση του επιθυμητού στόχου κύκλου εργασιών και την σταδιακή οικονομική βελτίωση σε αυτά τα νέα επίπεδα δραστηριότητας».

Τα όσα υλοποιήθηκαν το 2023

Οι προτεραιότητες που τέθηκαν από τη διοίκηση το 2023 για ολοκλήρωση του

επενδυτικού πλάνου επέκτασης εγκαταστάσεων, τη διεύρυνση της πελατειακής βάσης και τη διατήρηση του υψηλού επιπέδου παροχής υπηρεσιών, αποτέλεσαν τον οδηγό για τις ενέργειες που πραγματοποιήθηκαν και την εξέλιξη της εταιρείας, όπως υποστηρίζεται.

Για το 2023, **ενδεικτικά αναφέρονται τα ακόλουθα:**

- Η αύξηση του Μετοχικού Κεφαλαίου της Εταιρείας κατά 1 εκατ.
- Ο εμπλουτισμός του **πελατολογίου με 60 νέες συνεργασίες εντός του έτους** και την κατάκτηση υψηλότερων μεριδίων αγοράς σε κάθε δραστηριότητα, όπως είναι τα τρόφιμα/ποτά, οι λευκές και μαύρες συσκευές, supermarkets, βιομηχανία, e-commerce, κ.α.
- Ο εξορθολογισμός του υπάρχοντος πελατολογίου και επαναδιαπραγμάτευση συμβολαίων με γνώμονα τον εξορθολογισμό του περιθωρίου κέρδους σε επίπεδο πελάτη.

Το 2023, η εταιρεία προχώρησε στην ανανέωση συμβολαίων με 100 υφιστάμενους πελάτες της, τα οποία αποτελούν σημαντικό μέρος του συνολικού κύκλου εργασιών της. Σημαντικό μέρος των διαπραγματεύσεων αυτών αφορούσε μηχανισμούς ρητρών ενέργειας, καυσίμων και πληθωρισμού ως εργαλεία αντιστάθμισης κινδύνου, καθώς επίσης και σε αναπροσαρμογές τιμοκαταλόγων.

■ Η υλοποίηση νέου API στα πλαίσια ανάπτυξης του e-commerce, που επιτρέπει την άμεση ενημέρωση των συστημάτων εταιρειών courier με τα στοιχεία των παραγγελιών, την εκτύπωση των σχετικών αποδεικτικών μεταφοράς, την αναζήτηση της πορείας παράδοσής τους, καθώς επίσης και εργαλεία μέτρησης αποδοτικότητας κατά την εκτέλεση παραγγελιών προς αποφυγή λαθών και καθυστερήσεων με απώτερο σκοπό την άμεση και ποιοτική παροχή υπηρεσιών.

■ Η εγκατάσταση νέων συστημάτων φυσικής ασφαλείας για την προστασία ανθρώπων και αγαθών, τόσο εσωτερικά, όσο και στην περίμετρο συγκεκριμένων εγκαταστάσεών της.