

Ολόκληρη η συνέντευξη Τύπου της Aegean Airlines για την προμήθεια έως 42 αεροσκαφών της οικογένειας A320

2018/03/28 14:59 στην κατηγορία ΑΕΡΟΠΟΡΙΚΑ

Την υπογραφή προσυμφώνου με την Airbus, το οποίο αφορά στην παραγγελία καταρχήν 30 αεροσκαφών, δύο τύπων της οικογένειας A320neo (A320neo & A321neo), με δικαίωμα προαίρεσης για 12 επιπλέον αεροσκάφη, ανακοίνωσε, σήμερα, σε συνέντευξη Τύπου η Aegean Airlines.

Επιμέλεια: Μ. Δημητρίου

Τα αεροσκάφη παρέχουν τη δυνατότητα επιλογής μεταξύ δύο κατασκευαστών κινητήρων, είτε της Pratt & Whitney (PW1100G-JM), είτε της CFM International (LEAP-1A).

Η εταιρεία έχει ξεκινήσει διαπραγματεύσεις και με τους δύο κατασκευαστές κινητήρων **και αναμένεται να καταλήξει σε τελική επιλογή έως τον Ιούλιο του 2018.**

Η εν λόγω συμφωνία αποτελεί μέρος ενός συνολικού προγράμματος επέκτασης και ανανέωσης του στόλου της εταιρείας, το οποίο αναμένεται να υλοποιηθεί μεταξύ των ετών 2020-2025.

Σχετικά με την εξεύρεση των χρηματικών πόρων της συμφωνίας, η οποία ανέρχεται – σε τιμές τιμοκαταλόγου στα 5 δισ. δολ., ο αντιπρόεδρος της εταιρείας Ε. Βασιλάκης σχολίασε ότι “δε περιμένουμε χρήματα ούτε από τις ελληνικές Τράπεζες, ούτε από τους μετόχους μας, Έλληνες ή ξένους.

Υπάρχουν όπως σας είπα, πολλοί εξειδικευμένοι οργανισμοί οι οποίοι είτε κάνουν sale&leaseback αεροσκαφών, είτε κάνουν χρηματοδοτήσεις δανείων με ασφάλεια των αεροσκαφών”.

Η συνέντευξη Τύπου της Aegean Airlines

Κα ΣΑΛΟΥΤΣΗ:

Κύριοι Πρόεδροι των φορέων, κυρίες και κύριοι, εκ μέρους του Προέδρου της Aegean,

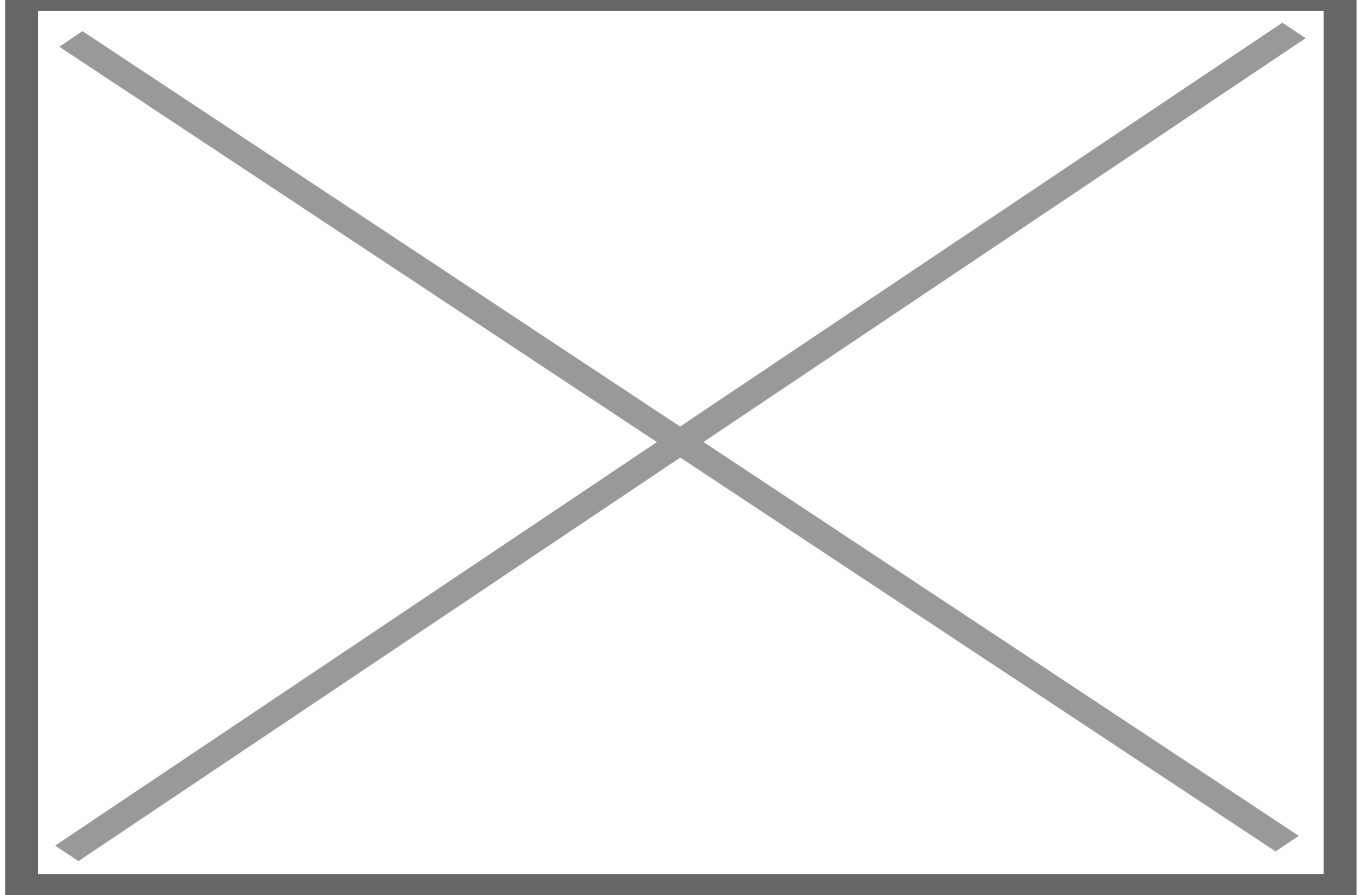
κυρίου Θεόδωρου Βασιλάκη, του Διοικητικού Συμβουλίου, των μετόχων και των 3.100 εργαζομένων στην Aegean σας καλωσορίζω και σας ευχαριστώ από καρδιάς για την ανταπόκρισή σας στη σημερινή μας πρόσκληση.

Σήμερα είναι μία πολύ σημαντική στιγμή για όλους εμάς στην Aegean και ξέρω ότι πολλοί από εσάς περιμένατε τη σημερινή πρόσκληση εδώ και αρκετούς μήνες για αυτή τη σημαντική ανακοίνωση.

Σηματοδοτώντας την έναρξη της συνέντευξης τύπου καλώ στο βήμα τον Αντιπρόεδρο της Aegean κύριο Ευτύχιο Βασιλάκη.

Αλλά πριν να δούμε ένα βίντεο.

Image not found or type unknown



Από αριστερά: Δ. Γερογιάννης, Ε. Βασιλάκης

Κος ΒΑΣΙΛΑΚΗΣ:

Καλημέρα. Καταρχήν να πω ότι σήμερα είναι μία πολύ σημαντική μέρα για την Aegean και ότι για αυτό ζητήσαμε και επιδιώξαμε να έχουμε εδώ μαζί μας πολλούς ανθρώπους δικούς μας της εταιρείας, τους δημοσιογράφους που χρόνια τώρα συνεργαζόμαστε και έχουν και εκείνοι παρακολουθήσει την πορεία της εταιρείας και ελάχιστους ανθρώπους από φορείς, είτε της ίδιας της αερομεταφοράς, είτε της οικονομίας, όπως ο ΣΕΒ και ο ΣΕΤΕ που επίσης συνεργαζόμαστε πολύ στενά και τους ευχαριστούμε που είναι σήμερα εδώ.

Είναι, λοιπόν, μία πολύ σημαντική μέρα για την Aegean γιατί όντως επιβεβαιώνουμε για άλλη μία φορά τη δέσμευσή μας στους επιβάτες μας, τη δέσμευσή μας για τη βελτίωση της ανταγωνιστικότητάς μας, που είναι ανάγκη για μας, και στις προοπτικές, στις περισσότερες προοπτικές για την ομάδα των ανθρώπων μας.

Υπογράψαμε σήμερα μια συμφωνία, ένα προσύμφωνο για την ακρίβεια, για τη μεγαλύτερη ιδιωτική επένδυση στην Ελλάδα. Μια παραγγελία που αφορά έως 42 αεροπλάνα της οικογένειας Airbus A320. Ναι, Airbus είναι αν δεν το έχετε καταλάβει ακόμα από τα καρτελάκια των κυρίων εδώ.

Και βέβαια είναι μια πάρα πολύ σημαντική στιγμή, άλλη μια σημαντική στιγμή στην πορεία της Aegean, μια στιγμή που επιβεβαιώνει ότι η ισχύς εν τη ενώσει, μια έννοια που ξεκίνησε από τη συνεργασία μιας πολύ ισχυρής - αλλά και πολυδιάστατης, θα έλεγα - μετοχικής ομάδας της Aegean που την στηρίξει σήμερα από την αρχή της, δείχνει τα αποτελέσματά της, αλλά επίσης δείχνει η σημερινή μέρα την αξία και τη δύναμη αυτού που έχει επιτευχθεί, αυτού που έχει δημιουργηθεί μέσα σε 19 χρόνια κοινής προσπάθειας για δημιουργία μιας μεγάλης ομάδας ανθρώπων, ένα μικρό μέρος της οποίας είναι εδώ σήμερα, και την οποία φυσικά την ευχαριστούμε για αυτό.

Είναι άλλωστε Τρίτη φορά μέσα σε 19 μόλις χρόνια που η εταιρία επενδύει σε νέα αεροπλάνα για να δώσουμε στους επιβάτες μας αλλά και στη χώρα μας ό,τι πιο καινούργιο και ό,τι πιο τεχνολογικά προηγμένο υπάρχει, επιβεβαιώνοντας ότι δεν μας ενδιαφέρει μόνο η ποσότητα αλλά και η ποιότητα της προσπάθειάς μας.

Η δέσμευση λοιπόν για την ποιότητα παραμένει σταθερή από την πρώτη μέρα που ξεκινήσαμε με τα δύο αεροπλάνα έως σήμερα που πετάμε σχεδόν 60 αεροπλάνα, αλλά σίγουρα τα μεγέθη, οι δυνατότητες πολλαπλασιάζονται, και βέβαια και οι υποχρεώσεις και οι ευθύνες πολλαπλασιάζονται. Αυτό ισχύει για τους μετόχους και τη διοίκηση, αυτό ισχύει για τον κάθε άνθρωπο που δουλεύει μέσα στην Aegean, πάει μαζί με τις προοπτικές πάνε και οι ευθύνες.

Παρά την κρίση λοιπόν, παρά τις προκλήσεις του διεθνούς ανταγωνισμού – άλλωστε σε αυτές μέσα μεγαλώσαμε – είμαστε σήμερα εδώ και είμαστε σήμερα εδώ για να ανακοινώσουμε ότι για άλλη μια φορά η επιλογή μας είναι η Airbus.

Είναι μεγάλη ικανοποίηση που εγκαινιάζουμε και πάλι μαζί με την Airbus για αυτή την νέα εποχή το δεύτερο κύκλο θα έλεγα δημιουργικής συνεργασία και δημιουργικής ωριμότητας στη συνεργασία, γιατί όπως λέει το τραγούδι τη δεύτερη φορά πρέπει να τα κάνεις τα πράγματα καλύτερα από την πρώτη φορά, να μάθεις από αυτά που πήγαν καλά, να βελτιώσεις αυτά που δεν πήγαν καλά, και να φτάσεις πραγματικά σε ένα αποτέλεσμα που αποδεικνύει ότι η μεγαλύτερη δέσμευση, η μεγαλύτερη επένδυση, η μεγαλύτερη προσπάθεια όντως μπορεί να αποδώσει ακόμα και σε ένα περιβάλλον όσο αβέβαιο όσο είναι αυτό που ζούμε.

Δεσμευόμαστε λοιπόν ότι θα είμαστε ιδιαίτερη απαιτητική από την Airbus – γιατί πρέπει να είμαστε απαιτητική από ένα συνεργάτη που τώρα πια είμαστε τόσα χρόνια μαζί και που συνέχεια μεγαλώνουμε μαζί τους – αλλά φυσικά και απ' τον εαυτό μας για την εκμετάλλευση των αεροσκαφών με τον καλύτερο δυνατό τρόπο.

Το οφείλουμε σε όλους, διότι έχουμε και την εμπειρία και τη γνώση.

Η ανανέωση λοιπόν και η αύξηση του στόλου μας με τα A320neo ενισχύει την ανταγωνιστικότητά μας διεθνώς, μειώνοντας ουσιαστικά το λειτουργικό μας κόστος σημαντικά, και αυτό είναι απόλυτη ανάγκη. Συνεισφέρει στη διεύρυνση των δυνατοτήτων μας να πετάξουμε σε πιο μακρινούς προορισμούς, διότι τα αεροπλάνα έχουν δυνατότητα μεγαλύτερης εμβέλειας πτήσης. Μας επιτρέπει να προσφέρουμε ένα ακόμα πιο ευχάριστο, καλύτερο ταξίδι στον επιβάτη μας, ανταποκρινόμενοι παράλληλα στις ανάγκες του δια σύγχρονη τεχνολογία για συνδεσιμότητα κατά τη διάρκεια του ταξιδιού.

Και βέβαια – να μην το ξεχνάμε και αυτό – ενισχύει τη δυνατότητα να προβάλλουμε αυτό που εμείς αποκαλούμε, και όλοι προσπαθούμε να προωθήσουμε, τη σύγχρονη, τη φωτεινή μεριά της χώρας, των περιοχών της χώρας, των προϊόντων της χώρας σε όλον τον κόσμο, ή τουλάχιστον μέχρι εκεί που φτάνουν τα αεροπλάνα μας.

Στηρίζοντας λοιπόν τον τουρισμό, αλλά όχι μόνο τον τουρισμό, γιατί αλλοίμονο αν κανείς στηρίζει την πορεία της χώρας μόνο σε ένα κλάδα.

Τα νέα Airbus A320 λοιπόν, με τους νέους κινητήρες, θα μας επιτρέψουμε να πάμε πιο μακριά, σε νέους προορισμούς, με μεγαλύτερη οικονομία και με νέες υπηρεσίες.

Είναι μια επένδυση που σίγουρα φέρνει την επόμενη μέρα της Aegean, μια επένδυση που δημιουργεί τις προϋποθέσεις για ένα ακόμα ισχυρό μέλλον για την εταιρία μας, αλλά και με πολλαπλασιαστικά οφέλη για το σύνολο της οικονομίας.

Κυρίως όμως είναι μια επένδυση που δίνει σε μια εξαιρετική, πραγματικά εξαιρετική, ομάδα στελεχών και ανθρώπων, εργαζομένων, που έχουν δημιουργήσει την Aegean – θα έλεγα πλέον είναι η Aegean – μια ισχυρή πλατφόρμα, ένα εργαλείο αν θέλετε, για να αναπτύξουν τις δικές τους δυνατότητες, το δικό τους στίγμα που είναι αυτό άλλωστε που θα μας κάνει να ξεχωρίσουμε.

Μη ξεχνάμε ότι το μέταλλο είναι μέταλλο και οι άνθρωποι είναι άνθρωποι και αν για κάτι έχουμε διακριθεί τα τελευταία χρόνια είναι οι άνθρωποι.

Αυτοί, άλλωστε, είναι και η κουλτούρα και η στρατηγική του Προέδρου μας, του Θόδωρου του Βασιλάκη, που από την αρχή ξεκίνησε απάνω σε αυτό το μοτίβο. Και θα έλεγα ότι είναι, μάλλον, το μόνο πράγμα που δεν έχει αλλάξει σε αυτή την εταιρεία. Η προσήλωση σε αυτή τη κατεύθυνση, τη πελατοκεντρική, στη ποιότητα της σχέσης με τον πελάτη, στη ποιότητα της σχέσης με τους ανθρώπους και μέσα στην εταιρεία.

Και βέβαια είμαστε περήφανοι που την καθημερινή προσπάθεια για να συνεχιστεί αυτό το όραμα τη διαχειρίζεται ο Δημήτρης ο Γερογιάννης, σαν ηγέτης αυτής της ομάδας των ανθρώπων, με τόσο εξαιρετικό τρόπο και που θα σας μιλήσει και εκείνος σε λίγο.

Εκ μέρους, λοιπόν, του Διοικητικού Συμβουλίου και των μετόχων της εταιρείας θέλω να ευχαριστήσω όλους. Καταρχήν τους ανθρώπους μέσα από την εταιρεία αλλά και τους φορείς έξω από την εταιρεία, οι οποίοι συνεργάζονται μαζί μας τόσα χρόνια και μας βοήθησαν να φτάσουμε σε αυτό σημείο.

Ένα μεγάλο ευχαριστώ. Ανοίγεται σίγουρα μια μεγάλη προοπτική αλλά παράλληλα με πολλές υποχρεώσεις. Αυτή η προσπάθεια θα βγει θετική αν εμείς την κάνουμε θετική, αν κερδίσουμε από την εμπειρία που πλέον έχουμε και αν δουλέψουμε ακόμα πιο σκληρά άρα και ακόμα πιο οργανωμένα.

Θα ήθελα να καλέσω τον Chief Commercial Officer της Airbus, τον κύριο Eric Schulz, να μας πει δυο λόγια πριν από τον κύριο Γερογιάννη.

Σας ευχαριστώ πολύ.

Κος Schulz (Airbus):

Thank you very much dear Eftichios, dear Dimitri, all friends, dear colleagues.

I cannot tell you how excited I am to be here today. This is a very, very significant

order for Airbus. We have all worked very, very hard for this, for this moment, and I thank the Aegean Team for their support and also for their dedication.

As I said, it is a very important order, ... and It is really, really important because this follows a very remarkable campaign, where all of you have taken part of what has been a very, very important moment for all of this.

And I have to say that being part of the Airbus, I am very proud to be here today and to sign this morning with our friends from Aegean this very important moment.

This new contract for us, again, amplifies the solidity of our business, the A320 family is now more than 60% of the market and it is clearly the world market leader, in terms of And I am proud, and we are all very, very proud to be part of it.

Aegean has been a very important partner for Airbus over the last 12 years and now we are very glad that this partnership will enter into a new phase.

I am just to come back a little bit to the past and I know that Eftichios has mentioned it, what we note in Airbus is that Aegean today is three times bigger than what it was 12 years ago. And this is telling about the solidity of the business, this is telling about the solidity of the country and we are all very, very glad to be part of that story.

So, we are all excited of course and this is a big part of development. This is a big part of a new era for us and I know that there are a lot of expectations from Dimitri and from the rest of the team into ... would be.

I thank you very much for your confidence, you can count on all of us, you can count on Chris, you can count on all of our teams, other based here in Toulouse, or anywhere around the world to serve you. I want to also tell you that, personally, I will always be available for whatever happens in the future.

And again, we take your order very, very seriously. This is a massive order for us, this is a massive win for us and I thank you all for your hard work and you could be absolutely certain on our personal support to your operations.

So, with this I thank you again and I wish you the very best. So, best fly with A320neos.

Κος ΓΕΡΟΓΙΑΝΝΗΣ:

I will take your word for it, Eric, and trust me we are not shy to give you a core when things do not go well.

Όπως είπε και ο Ευτύχιος προηγουμένως η απόφασή μας να προχωρήσουμε για τρίτη φορά στην ανανέωση και επέκταση του στόλου μας αποτελεί την πλέον χειροπιαστή

απόδειξη της θέλησής μας να συνεχίσουμε πιο δυναμικά με συνέπεια σε σχέση με την μέχρι τώρα πορεία μας.

Ακολουθούσαμε, η αλήθεια είναι, μία μακρά διαδικασία 12 και πλέον μηνών στην διάρκεια της οποίας μία μεγάλη ομάδα της Aegean από πολλά τμήματα δουλέψαμε μαζί για να αξιολογήσουμε το πιο προϊόν, ποιας εταιρείας και κυρίως υπό ποιες συνθήκες χρήσης και υποστήριξης θα μας βοηθήσει να μεγιστοποιήσουμε και να αξιοποιήσουμε στο μέγιστο τις δεξιότητες των ανθρώπων μας και το brand της εταιρείας μας.

Είμαστε πολύ χαρούμενοι που υπογράφουμε αυτή τη συμφωνία με την Airbus, ένα συνεργάτη ο οποίος είναι κοντά μας όλα τα αυτά χρόνια και με τον οποίο εγκαινιάζουμε και τη νέα εποχή.

Είμαστε ακόμα πιο χαρούμενοι που έχουμε σαν εταιρεία τη δυνατότητα πλέον να επενδύουμε σε νέα αεροπλάνα της οικογενείας A320neo, μιας οικογενείας η οποία είναι από τις πιο επιτυχημένες οικογένειες πολιτικών αεροσκαφών διεθνώς.

Η συμφωνία αυτή αφορά καταρχήν την παραγγελία 30 αεροσκαφών της οικογένειας A320neo με δικαίωμα προαίρεσης για άλλα 12 αεροπλάνα.

Στα 42 συνολικά αυτά αεροπλάνα περιλαμβάνονται κατ' ελάχιστον 10 αεροσκάφη του μεγαλύτερου τύπου σε μέγεθος και χωρητικότητα A321neo, ο αριθμός των οποίων μπορεί να αυξηθεί με μετατροπή μέρους της παραγγελίας από 320neo σε A321neo.

Θα ήθελα εδώ να επισημάνω ότι είναι η πρώτη φορά που η Aegean προχωράει σε απευθείας παραγγελία του μεγαλύτερου τύπου αεροσκάφους A321 το οποίο δείχνει ότι γνωρίζουμε πλέον πώς να αξιοποιήσουμε την μεγαλύτερη χωρητικότητα την οποία ο συγκεκριμένος τύπος αεροσκάφους μας προσφέρει.

Τα νέα αεροσκάφη της οικογενείας A320neo με τη νέα γενιά κινητήρων μας προσφέρουν έως 15% εξοικονόμηση στην κατανάλωση καυσίμου, σημαντικά μειωμένες εκπομπές ρύπων και θορύβου, καθώς επίσης και μεγαλύτερη εμβέλεια πτήσεων σε σχέση με αυτά τα οποία πετάμε τώρα η οποία κυμαίνεται μεταξύ 600 και 1.500 χιλιομέτρων, δηλαδή μία έως δύο επιπλέον ώρες πτήσης.

Η υπογραφή της συμφωνίας αυτής είναι για εμάς μία νέα αρχή και μας βάζει σε μία νέα εποχή. Έχουμε βέβαια αρκετά βήματα να κάνουμε ακόμη μπροστά μας, να επιλέξουμε τους κινητήρες οι οποίοι εξοπλίσουν τα νέα αεροπλάνα μας, να ορίσουμε το ακριβές μίγμα μεταξύ A320neo και A321neo, να καθορίσουμε τον αριθμό και τον χρόνο παράδοσης των επιπλέον αεροσκαφών και βέβαια να λύσουμε και τις υπόλοιπες τεχνικές λεπτομέρειες της συμφωνίας μας.

Θα ήθελα στο σημείο αυτό να τονίσω ότι τα νέα αεροσκάφη μας μάς δίνουν απλώς

την πλατφόρμα, κατά κάποιο τρόπο μας δίνουν το hardware.

Ο καθοριστικός παράγοντας όμως ο οποίος δίνει ζωή στο άψυχο μέταλλο και οδηγεί στην παροχή των υψηλής ποιότητας υπηρεσιών προς τους επιβάτες, είναι η ποιότητα και η αποτελεσματικότητα των ανθρώπων μας.

Οι άνθρωποί μας είναι αυτοί οι οποίοι διαφοροποιούν την Aegean στην ποιότητα των υπηρεσιών προς τους επιβάτες σε μία κατά τα άλλα πολύ ομογενοποιημένη ευρωπαϊκή αγορά αερομεταφορών όπου σχεδόν όλοι οι επιβάτες πετάνε έναν από τους δύο τύπους κύριων αεροσκαφών.

Την διαφορά την κάνουν οι άνθρωποι και όχι το μέταλλο και αυτό το είχα πει και στην Τουλούζη, Chris, this is the reality.

Έτσι, λοιπόν, τα νέα αεροσκάφη έρχονται να ενισχύσουν ακόμη περισσότερο τις δυνατότητες της εξαιρετικής ομάδας της Aegean, μίας ομάδας που εργάζεται καθημερινά με ήθος, προσήλωση και δέσμευση στην παροχή της καλύτερης δυνατής υπηρεσίας προς τους επιβάτες μας.

Διότι κακά τα ψέματα, καλή είναι η μεγαλύτερη εμβέλεια πτήσης, καλή είναι και η νέα τεχνολογία, τα στοιχεία αυτά όμως γίνονται τότε μόνο ανταγωνιστικό πλεονέκτημα της εταιρείας μας όταν ομάδες με ήθος, προσήλωση, αποτελεσματικότητα και ικανότητες σχεδιάζουν την βέλτιστη δομή και εμπειρική εκμετάλλευση του δικτύου μας και συνεργάζονται άψογα με τις ομάδες της πρώτης γραμμής, τους πιλότους μας στο βάθος, που είναι η καμπίνα μας, τα πληρώματα της καμπίνας μας, τους αφανείς μας ήρωες τους μηχανικούς και τους συναδέλφους του εδάφους, για να προσφερθούν υψηλής ποιότητας υπηρεσίες προς τους επιβάτες μας.

Και θα ήθελα κλείνοντας, να ευχαριστήσω αυτούς ακριβώς τους συναδέλφους μας, οι οποίοι έχουν στηρίξει αυτήν την προσπάθεια από την αρχή όλα αυτά τα χρόνια.

Τη μεγάλη ομάδα και εξαιρετικής ποιότητας ομάδα της AEGEAN, η οποία είναι αποφασισμένη να προχωρήσει ακόμη υψηλότερα.

Σας ευχαριστώ όλους, όσοι είστε μαζεμένοι κάπου στο βάθος, για το ήθος σας, την προσήλωσή σας, την αποτελεσματικότητά σας και τη στήριξη που έχετε δώσει στην κοινή μας προσπάθεια όλα αυτά τα 19 χρόνια.

Ευχαριστώ πολύ.

Κα ΣΑΛΟΥΤΣΗ:

Είμαστε έτοιμοι να ακούσουμε τις ερωτήσεις σας. Παρακαλώ θερμά να επικεντρωθείτε μόνο σε αυτήν τη μεγαλύτερη επένδυση που έχει γίνει στην Ελλάδα και να είστε όσο γίνεται πιο σύντομοι.

Ευχαριστώ πάρα πολύ. Να ξεκινήσω με τον κύριο Κώστα Ντελέζο, παρακαλώ από τα ΝΕΑ.

Κος ΝΤΕΛΕΖΟΣ:

Η ερώτησή μου απευθύνεται στον κύριο Βασιλάκη και θα ήθελα να μας πει για τι τάξη μεγέθους επένδυση μιλάμε και αν στο πλαίσιο αυτής της επένδυσης θα αναζητηθούν πιθανώς νέοι σύμμαχοι για να ενισχύσουν οικονομικά την εταιρεία.

Ευχαριστώ.

Κος ΒΑΣΙΛΑΚΗΣ:

Η επένδυση των 42 αεροσκαφών, εφόσον αξιοποιήσουμε και τα δικαιώματα προαίρεσης σε τιμές τιμοκαταλόγου είναι 5 δις δολάρια. Προφανώς αυτή δεν είναι η τελική τιμή. Αυτή είναι η τιμή τιμοκαταλόγου επαναλαμβάνω, αλλά είναι ένα μέρος αυτής της τιμής, αλλά δεν γίνεται ποτέ αναφορά, γιατί δεν επιτρέπεται από την εμπορική συμφωνία.

Δεν νομίζουμε ότι για να καλύψουμε αυτήν την επένδυση χρειαζόμαστε εξωτερικούς φορείς, διότι υπάρχει πολύ μεγάλο κομμάτι από χρηματοδότες εξειδικευμένους στην αερομεταφορά, που με διαφορετικά σχήματα και με τη δεδομένη θετική πορεία τη δική μας, μπορούν να ανταποκριθούν επαρκώς για αυτά τα νούμερα.

Κα ΣΑΛΟΥΤΣΗ:

Άλλη ερώτηση; Ο κύριος Μιχάλης Γελαντάλης από την ΕΡΤ.

Κος ΓΕΛΑΝΤΑΛΗΣ:

Για το συγκεκριμένο, σε συμπλήρωση αυτών που ρώτησε ο συνάδελφος.

Μιλάμε για μια επένδυση, είπατε, 30+12, όπου οι όποιες ανάγκες καλύπτονται εκ των έσω και με τη συνδρομή όσων με τον έναν ή με τον άλλον τρόπο συμμετέχουν στο σχήμα, γενικότερα. Πιο συγκεκριμένα, υπάρχουν προδιαγραφές για lease, υπάρχει ενδεχόμενο για πώληση, επαναμίσθωση; Πώς ακριβώς γίνεται;

Και περίπου με ποια επιτόκια δουλεύονται τα πρώτα, το πρώτο μέρος της παραγγελίας από τα 30;

Κος ΒΑΣΙΛΑΚΗΣ:

Λοιπόν, να ηρεμήσω πρώτα τους τραπεζίτες, τους Έλληνες και τους μετόχους.

Δε περιμένουμε χρήματα ούτε από τις Ελληνικές Τράπεζες, ούτε από τους μετόχους μας, Έλληνες ή ξένους. Υπάρχουν όπως σας είπα, πολλοί εξειδικευμένοι οργανισμοί οι οποίοι είτε κάνουν sale&leaseback αεροσκαφών, είτε κάνουν χρηματοδοτήσεις δανείων με ασφάλεια των αεροσκαφών.

Αυτό που διασφαλίζει ότι μπορούμε να τα κάνουμε όλα αυτά τα πράγματα απρόσκοπτα είναι το γεγονός ότι παίρνουμε ένα πάρα πολύ διαδεδομένο αεροπλάνο - ελπίζω σε εξαιρετικούς όρους - και παράλληλα έχουμε και εμείς μια πορεία η οποία έχει δείξει ότι ακόμα και παραλαμβάνοντας αεροπλάνα μέσα στα Capital Controls, καταφέραμε να προχωρήσουμε θετικά.

Ο συνδυασμός αυτών των πραγμάτων μας κάνει ασφαλείς, κυρίως λόγω και των όρων που έχουμε πετύχει και της πόσο διαδεδομένη είναι και ο τύπος του αεροπλάνου και πόσο εύκολο είναι για τα αεροπλάνα αυτά να πάρεις χρηματοδότηση.

Κα ΣΑΛΟΥΤΣΗ:

Ο κύριος Παναγιώτης Υφαντής από το Euro2day.

Κος ΥΦΑΝΤΗΣ:

Πάλι για τον κύριο Βασιλάκη η ερώτηση.

Ήθελα, λίγο, κάποιες λεπτομέρειες για τις παραδόσεις. Από πότε προβλέπεται να αρχίσουν οι παραδόσεις στην εταιρεία από την Airbus; Με ποιον ρυθμό, κάθε χρόνο; Και με ποιο χρονοδιάγραμμα ολοκλήρωσης αυτής της φάσης.

Και ένα δεύτερο σημείο, σε ότι αφορά το νέο τύπο, το A321, το οποίο είναι, ας το πούμε έτσι, το πρώτο μικρό μεγάλο αεροπλάνο που αποκτά η εταιρεία. Ποια χρήση, ποιο ρόλο του επιφυλάσσετε;

Θα ήθελα να μου το κάνετε λίγο πιο συγκεκριμένο. Δηλαδή, μέχρι που μπορεί να φτάσει η ακτίνα δράσης του, η εμβέλεια του, και δυνητικά ποιους προορισμούς θα μπορούσαν να εμπεριέχονται σε αυτήν την ακτίνα;

Κος ΒΑΣΙΛΑΚΗΣ:

Θα προσπαθήσω να είμαι σύντομος.

Ο στόχος μας είναι να κάνουμε ανανέωση του στόλου και επέκταση του στόλου από το 2020 μέχρι το 2025.

Τα συγκεκριμένα slots των 30 αεροσκαφών, τα οποία έχουμε κλείσει από την Airbus και τα options είναι από το 2022 και μετά. Πριν από το 2022, το 2020 και το 2021, θα συμπληρώσουμε τις αφίξεις με συμφωνίες που θα γίνουν μέσα στο επόμενο τρίμηνο, τετράμηνο, πεντάμηνο από φορείς οι οποίοι έχουν ήδη προαγοράσει πανομοιότυπα αεροπλάνα.

Ως αποτέλεσμα του συνδυασμού αυτών των ενεργειών, ουσιαστικά αναμένουμε κατά μέσο όρο 10 με 12 αεροπλάνα που θα έρχονται στη χώρα μεταξύ 2020 και 2025. Αυτό είναι περίπου το περίγραμμα που μπορώ να σας δώσω τώρα.

Όσον αφορά το 321, το 321 το έχουμε και σήμερα, αυτό που είπε ο κύριος Γερογιάννης είναι ότι είναι η πρώτη φορά που το αγοράζουμε. Την άλλη φορά απλώς το μισθώναμε γιατί δεν ήμασταν τόσο πολύ σίγουροι ότι θα μπορούσαμε να το αξιοποιήσουμε.

Δεν έχει μεγαλύτερη εμβέλεια κάθε 321 από κάθε 320. Υπάρχει ένας τύπος 321, το LR, το οποίο δεν είναι μέσα στην αρχική παραγγελία το οποίο φτάνει μέχρι τις 7μιση, 8 ώρες πτήσεις.

Τώρα, ποιοι προορισμοί περισσότερο μπορούν να μπουν γενικότερα μέσα στο δίκτυο της εταιρείας; Κυρίως αφορούν κάποια απομακρυσμένα σημεία της Ρωσίας, κάποιοι προορισμοί ενδεχομένως προς Πακιστάν μεριά, κάποιοι προορισμοί στο μέσο και λίγο κάτω από το μέσο της Αφρικής ή στη Δυτική άκρη της Αφρικής. Αυτά είναι, αν θέλετε, οι άκρες ενός κύκλου.

Δηλαδή, μη ξεχνάτε ότι όπως είπε ο κύριος Γερογιάννης αυτό προστίθεται, είναι μία με δυο ώρες πτήσεις. Το μεγαλύτερο κομμάτι από εδώ που μας ενδιαφέρει το πιάναμε ήδη. Προστίθενται όμως μερικά πράγματα που στο μέλλον μπορεί να έχουν αξία.

Κα ΣΑΛΟΥΤΣΗ:

Ο κύριος Γιώργος Γεωργιόπουλος από το πρακτορείο Reuters.

Κος ΓΕΩΡΓΙΟΠΟΥΛΟΣ:

Κύριε Βασιλάκη, θα ήθελα να μας πείτε ποιος ήταν ο καθοριστικός παράγοντας ή παράγοντες που σας έκαναν να επιλέξετε την Airbus και όχι την Boeing για αυτή τη μεγάλη παραγγελία;

Κος ΒΑΣΙΛΑΚΗΣ:

Όπως είπε και ο Δημήτρης την τελική συμφωνία την υπογράφουμε το καλοκαίρι, άρα. Όχι, αυτό είναι αστεϊάκι για τους φίλους μας.

Λοιπόν, κοιτάξτε. Καταρχήν η μεγάλη απόφαση η δική μας ήταν να κάνουμε μία παραγγελία. Η σιγουριά μας για την ομάδα των ανθρώπων μας τη στρατηγική της εταιρείας, τη συνεργασία και τις δυνατότητες που αναπτύσσουν αυτή η ομάδα μεταξύ τους για να μπορούν να ανταγωνιστούν σε ένα τόσο δύσκολο περιβάλλον είναι αυτό που μας έδωσε την δυνατότητα να κάνουμε την οποιαδήποτε παραγγελία.

Γιατί το πραγματικό νέο δεν είναι για εμάς αν διαλέξαμε την Airbus, που ήταν άλλωστε ήδη συνεργάτης μας, αλλά περισσότερο ότι έχουμε τη δυνατότητα, την τόλμη, το θράσος να κάνουμε μία παραγγελία αυτής της αξίας σε αυτό το περιβάλλον με προοπτική να επενδύουμε και να πληρώνουμε αυτά τα αεροπλάνα από το 2020 μέχρι το 2035.

Επιτρέψτε μου να σας πω όταν η τελευταία φορά που κάναμε παραγγελία, το καλοκαίρι του 2014 για παραλαβή το καλοκαίρι του 2015, επαναλαμβάνω, έπεσε μέσα στα capital controls.

Άρα το να έχεις την τόλμη ή το θράσος ή την πίστη ότι μπορείς να κάνεις κάτι αντίστοιχο με αυτό με τέτοιο ορίζοντα παράδοσης αεροπλάνου θέλει πίστη στην ομάδα των ανθρώπων στην οποία δουλεύεις και με τον τρόπο με τον οποίο συνεργάζονται μεταξύ τους. Αυτό είναι το βασικό νέο.

Τώρα, γιατί η Airbus; Γιατί η Airbus είναι καταρχήν η εταιρεία που έχουμε στο στόλο οπότε μας δίνει μία ευελιξία όσον αφορά το αν θα κρατήσουμε κάποια από τα παλιά αεροπλάνα ώστε να μπορέσουμε να έχουμε μεγαλύτερο συνολικό operation το οποίο δεν θα μπορούσαμε να έχουμε μίγμα αεροσκαφών καινούργιων και παλιών αν είχαμε την Boeing. Το ένα είναι αυτό.

Το δεύτερο είναι ότι το A321 είναι ένα πολύ σημαντικό πλεονέκτημα της Airbus γιατί η Boeing δεν έχει αντίστοιχο αεροπλάνο αυτή τη στιγμή στις μεσαίες αποστάσεις. Προσπαθεί να δημιουργήσει, δεν έχει όμως αποδεδειγμένο και proven, θα έλεγα, εμπορικό αεροπλάνο σε αυτή την κατηγορία.

Κα ΣΑΛΟΥΤΣΗ:

Η κυρία Μαργαρίτα Μανούσου.

Κα ΜΑΝΟΥΣΟΥ:

Καλημέρα, από το New Times, απλώς να συμπληρώσω το μέσο. Τη μία μου ερώτηση την κάλυψε ο Πάνος ο Υφαντής για το πού θα πάνε τα αεροπλάνα.

Αυτό που ήθελα να ρωτήσω, αναφέρθηκε ο κύριος Βασιλάκης σε μείωση λειτουργικού κόστους και ο κύριος Γερογιάννης είπε ότι τώρα πια ξέρουμε να αξιοποιούμε καλύτερα τα αεροπλάνα που δίνουν δυνατότητα στα μεγάλα μεγέθη.

Αυτό σημαίνει ότι με τη χρήση αυτών των αεροπλάνων υπάρχει προοπτική να μειωθεί το κόστος των εισιτηρίων; Να είναι πιο ανταγωνιστική η Aegean όσον αφορά τα εισιτήρια στη σημερινή εποχή που είναι τόσο, όλοι θέλουν να πουλάνε φτηνά;

Υπάρχει κάτι συγκεκριμένο σε σχέση με την τιμολόγηση και τις αγορές αυτές;

Κος ΒΑΣΙΛΑΚΗΣ:

Κοιτάξτε, όπως ξέρετε τα τελευταία πολλά χρόνια οι τιμές των αεροπορικών εισιτηρίων πέφτουν και στο εσωτερικό και στο εξωτερικό.

Αν υπάρχει κάτι που έχει γίνει φθηνότερο διαχρονικά, διότι υπάρχει πια ανοιχτός ανταγωνισμός, κάθε μέρα ακούμε για νέες εταιρείες που δραστηριοποιούνται γύρω από την Ελλάδα και μέσα στην Ελλάδα.

Άρα ο ανταγωνισμός και η ανάγκη όλων να προσεγγίσουν ένα καταναλωτή, ιδιαίτερα στην Ελλάδα, ο οποίος έχει μειωμένη δυνατότητα πληρωμής έχει ήδη οδηγήσει σε αυτό το σημείο. Και θα συνεχίσει να το κάνει.

Εμείς προγραμματίζουμε στο μέλλον να μπορούμε να λειτουργήσουμε επιτυχημένα με καλύτερη αξιοποίηση των καλύτερων αεροσκαφών, με περισσότερες ώρες χρήσης, με λιγότερο κόστος καυσίμου λόγω αυτού που είπαμε, με καλύτερο κόστος συντήρησης των αεροσκαφών λόγω των συμφωνιών που θα κάνουμε γύρω από αυτό το ζήτημα και αυτά τα πράγματα θα μας επιτρέψουν να αναπτυσσόμαστε παρά την μείωση των εισιτηρίων που συμβαίνει τα τελευταία χρόνια και θα συνεχίσει να συμβαίνει.