

Οι ταχυμεταφορές δημιουργούν επαγγελματικές ευκαιρίες. Η ACS αναζητά συνεργάτες, αναλυτικές πληροφορίες

2022/10/31 08:36 στην κατηγορία ΤΑΧΥΔΡΟΜΕΙΑ

Οι ταχυμεταφορές αποτελούν – κατά γενική διαπίστωση – έναν από τους πλέον αναπτυσσόμενους κλάδους της ελληνικής οικονομίας.

Σύμφωνα με τα τελευταία διαθέσιμα στοιχεία της ΕΕΤΤ, το 2020, οι επιχειρήσεις με «Γενική Άδεια», δηλαδή οι εταιρείες ταχυμεταφορών παρουσίασαν έσοδα 428,20 εκατ. ευρώ, **αυξημένα κατά 16,2%** σε σχέση με το 2019, ενώ αξιοσημείωτη ήταν **η αύξηση κατά 25,9% στο πλήθος των διακινούμενων αντικειμένων**, τα οποία έφτασαν τα 106 εκατ. έναντι 84,2 εκατ. το 2019.

Entry και market fees δεν υπάρχουν, όπως και royalties, κάτι το οποίο επιφέρει ευελιξία

Η σημαντική αυτή αύξηση των εσόδων και των διακινηθέντων αντικειμένων οφείλεται στην «εκτόξευση» του ηλεκτρονικού εμπορίου, λόγω της πανδημίας, το οποίο κινείται **ανοδικά (και) στην Ελλάδα τα τελευταία χρόνια.**

Στο πλαίσιο αυτό, η ACS, η οποία αποτελεί την εταιρεία με το μεγαλύτερο μερίδιο αγοράς (24%) και κύκλο εργασιών (137,4 εκατ. ευρώ το 2021), διευρύνει την παρουσία της στον κλάδο, προχωρώντας σε σειρά επενδύσεων, όπως το νέο κέντρο διαλογής στο Αιγάλεω, αλλά και σε συναφείς ενέργειες, όπως η ενδυνάμωση του δικτύου συνεργατών.

Τα βήματα συνεργασίας με την ACS

Η ACS, με περισσότερα από 750 σημεία εξυπηρέτησης σε Ελλάδα, Κύπρο, Αλβανία και Βουλγαρία, τα οποία συνδέονται καθημερινά με 80 συνδυασμένους άξονες μεταφοράς (οδικούς, θαλάσσιους, αεροπορικούς και πτήσεις cargo) και με περισσότερες από 60 εκατ. αποστολές ετησίως, αναζητά νέους συνεργάτες.

Όπως αναφέρουν στελέχη της εταιρείας, «με συνεχή καθοδήγηση και υποστήριξη από τις κεντρικές υπηρεσίες της ACS, κάθε νέος συνεργάτης μπορεί να αναπτύξει το κατάστημά του, απολαμβάνοντας σημαντικά οφέλη».



Το ενδεικτικό αρχικό κεφάλαιο της αρχικής επένδυσης **ανέρχεται στις 60.000 ευρώ και ο απαιτούμενος χώρος μεταξύ 65 τ.μ. - 360 τ.μ.** Entry και market fees δεν υπάρχουν, όπως και royalties, κάτι το οποίο επιφέρει ευελιξία.

«Έχοντας στη διάθεσή του σύγχρονα επαγγελματικά εργαλεία και τεχνολογίες αιχμής, τα οποία ο Όμιλος της Quest (μέλος του και η ACS) διαθέτει και συνεχώς ανανεώνει, κάθε νέος συνεργάτης θα έχει πελάτες τις μεγαλύτερες εταιρείες της Ελλάδας και του διεθνούς χώρου, ως ένας ενεργός κρίκος του ταχέα αναπτυσσόμενου κλάδου του ηλεκτρονικού εμπορίου (e-commerce)», υπογραμμίζουν στελέχη της ACS.

Επίσης, εξίσου σημαντικό είναι ότι **η ACS προσφέρει εκτεταμένα προγράμματα εσωτερικής εκπαίδευσης**, τα οποία εστιάζουν και στους περισσότερους από 3.000 εργαζόμενους που απασχολεί το «Δίκτυο Καταστημάτων» των αποκλειστικών συνεργατών, κάτι το οποίο αποδεικνύει τη «δέσμευση» της εταιρείας για τη δημιουργία συνεκτικών δεσμών με τους συνεργάτες της.

Διακρίσεις για το «Δίκτυο Καταστημάτων»

Είναι ενδεικτικό ότι η ACS τιμήθηκε πρόσφατα με το βραβείο «2022 GOLD WINNER Services Franchise» στα Franchise Success Awards, το οποίο, όπως δήλωσαν στελέχη της εταιρείας «αποδεικνύει και στην πράξη τη σημασία που δίνουμε στους αντιπροσώπους του δικτύου μας και πόσο αποτελεσματικά τους εντάσσουμε στην μεγάλη επιχειρηματική οικογένειά μας».

Για αναλυτικές πληροφορίες και τη συμπλήρωση της φόρμας εκδήλωσης ενδιαφέροντος, στον παρακάτω σύνδεσμο: [**ACS Courier - Άνοιξε το δικό σου Κατάστημα ACS**](#)